





Специалист, оказывающий посреднические услуги при заключении договоров.

Брокер не только совершает сделки, но и консультирует клиентов по их вопросу. В связи с этим, он должен быть осведомлен о потребительских свойствах товаров, надежности потенциальной доходности ценных бумаг (акций, облигаций и т. д.). Рабочее время брокера занято изучением информации, расчетно-аналитической деятельностью, оформлением и регистрацией документов, общением с клиентами.



Брокеру нужно хорошо знать экономику (как правило, работают брокерами люди с высшим экономическим образованием), ориентироваться в социологии, правоведении.

Брокеру необходимы такие качества:

- оперативность в принятии решений;
 - высокий интеллект;
 - хорошая память;
- эмоциональная устойчивость;
- точность и внимательность.

Важно владеть оперативной информацией, относящейся как непосредственно к рынку ценных бумаг, так и к общей экономике, и быть готовым постоянно отслеживать эту информацию.

Брокер получает не фиксированную зарплату,
а комиссионные от суммы сделок и от
полученной клиентами прибыли, он несет
ответственность за последствия своих
решений;
если брокер причиняет убытки своим
клиентам, на него налагается штраф.

Прочти пословицу и определи какое из значений к ней подходит больше всего...

<i>Пословица, поговорка</i>	<i>Значение</i>
Когда увижу, тогда и поверю.	Жадность
Чего нет, того и не спрашивай.	Прямота
Глазами плачет, а сердцем смеется.	Осторожность
Стоит по горло в воде, а пить просит.	Обман